OFERTA WSPÓŁPRACY

W RAMACH REALIZACJI
USŁUGI
KONSULTACYJNEJ

CSK PARTNER

Warszawa, 9 stycznia 2024r.

OFERTA DEDYKOWANA

Przedstawiamy ofertę konsultacji
z zakresu
RELACJI BIZNESOWYCH
Z KONTRAHENTAMI
Z KRAJÓW ARABSKICH
prowadzonego przez
arabistkę.

Zapraszamy do zapoznania
się z innymi propozycjami
szkoleń.

O NAS

01

CSK PARTNER to polska firma
szkoleniowo – doradcza, obecna na rynku
od 2013r.

02

CSK PARTNER to młody zespół,
gwarantujący stu procentowe zaangażowanie

03

CSK PARTNER to uczciwość biznesowa, uczynność
w obsłudze Klienta,
fachowość w szkoleniach

04

Dokładamy najwyższych starań, by zapewnić naszym Kontrahentom wysoki poziom merytoryczny organizowanych szkoleń, rzetelną wiedzę ekspercką, aktualność przekazywanych treści, atrakcyjną formę oraz dyspozycyjność i dokładność naszych konsultantów.

05

Do współpracy w ramach prowadzenia szkoleń zapraszamy wybitnych Trenerów i Ekspertów

06

Dzięki współpracy z Ekspertami i Trenerami posiadającymi unikalną wiedzę, doświadczenie i umiejętności w swojej dziedzinie, podnosimy kompetencje szkolonych kadr, gwarantujemy maksymalną satysfakcję i osiągnięcie założonego efektu biznesowego w przyszłości

07

Współpracujemy z takimi specjalistami jak: nauczyciele akademiccy (Profesorowie, Doktorzy), Pracownicy Organów Kontrolnych (PIP), Pracownicy Ministerstw, Trenerzy rozwoju osobistego i zawodowego, , Certyfikowani Coachowie, Radcowie Prawni, Inżynierowie – praktycy, Pracownicy Organów Kontrolnych ZUS, Pracownicy Organów Kontrolnych ITD, Biegli sądowi, Konsultanci, Doradcy,
Pracownicy Organów Kontrolnych US, Adwokaci, Sędziowie, Konsultanci ds. rynków zagranicznych

ZAUFALI NAM

O sukcesie firmy i jakości oferowanych przez nią usług najlepiej świadczą zadowoleni Klienci, a szczególnie tacy, którzy wracają.

LISTY REFERENCYJNE

★★★★★

CSK PARTNER może poszczycić się listami referencyjnymi oraz pochlebnymi opiniami od wielu firm oraz instytucji publicznych. Poznaj referencje i opinie CSK PARTNER na temat naszych trenerów i szkoleń.

RÓŻNICE KULTUROWE, KOMUNIKACJA I BIZNES W KRAJACH ARABSKICH

O konsultacjach

Tematyka konsultacji obejmuje szeroko pojęte zagadnienia związane ze światem arabskim. Osiemnaście państw położonych w Afryce Północnej i na Bliskim Wschodzie charakteryzują się ogromnym potencjałem, ale i znacznymi różnicami kulturowymi i prowadzenia biznesu. Konsultacje obejmują przede wszystkim informacje praktyczne, które umożliwią sprawne poruszanie się po tych rynkach.

Celem konsultacji jest maksymalne przybliżenie Uczestnikom warunków społecznych, kulturowych i biznesowych, z którymi zderzyć się można w krajach arabskich oraz zbudowanie zdolności komunikacji międzykulturowej, ułatwiającej efektywne porozumiewanie się z przedstawicielami świata arabskiego.

1
EKSPERT

2h
DŁUGOŚĆ SPOTKANIA

PROGRAM SZKOLENIA

I WPROWADZENIE DO ŚWIATA ARABSKIEGO

– Ogólna charakterystyka (państwa, religie, języki, mieszkańcy itp.)
– Świat arabski – podstawowe różnice pomiędzy poszczególnymi regionami
– Rys historyczno-gospodarczy
– Współczesna kultura popularna i masowa
– Informacje praktyczne: święta, praca, życie
– Wprowadzenie językowe – przydatne zwroty i słowa klucze

II UWARUNKOWANIA SPOŁECZNE I MIĘDZYLUDZKIE

– Odbiór Polaków przez Saudyjczyków i ich podejście do innych nacji
– Obyczaje i etykieta społeczna i biznesowa
– Etykieta wizyt biznesowych i prywatnych w Arabii Saudyjskiej
– Kobieta z Zachodu w społeczeństwie islamskim
– Zakazy i nakazy wynikające z islamu a ich wpływ na życie codzienne: ubiór, jedzenie, picie i in.
– Poglądy i system wartości
– Podejście do czasu
– Komunikacja i rozmowa
– Kwestie bezpieczeństwa

PROGRAM SZKOLENIA

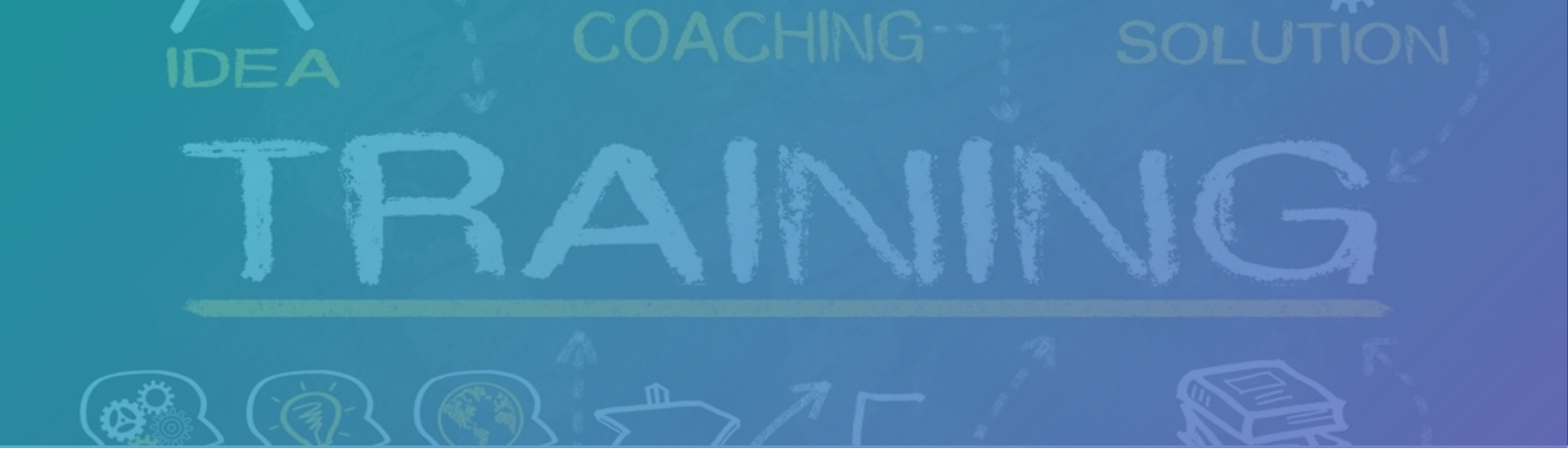
III WSPÓŁPRACA BIZNESOWA W ARABII SAUDYJSKIEJ

- Komunikacja mailowa z partnerem saudyjskim
– Sposób prowadzenia rozmów (small talk, tematy tabu)
- Skuteczne negocjacje z Saudyjczykami
- Sposoby poszukiwania partnerów handlowych
- Budowanie kontaktów, arabskie imiona i nazwiska
– Zawieranie kontraktów
– Sposoby sprawdzania partnerów handlowych

IV PROWADZENIE BIZNESU W ARABII SAUDYJSKIEJ

- Zakładanie działalności w krajach arabskich (wymagane dokumenty, certyfikaty, licencje)
- Rodzaje prowadzenia działalności
- Gdzie najlepiej zakładać działalność (prowadzenie firmy off-shore oraz on-shore)
- Strefy wolnego handlu
- Podstawy rozliczania podatków w Arabii Saudyjskiej i porównanie do pozostałych krajów Zatoki (VAT, prowadzenie księgowości)
- Podstawy zagadnień prawnych związanych z zatrudnieniem osób

V Q&A Z UCZESTNIKAMI



METODY PROWADZENIA SZKOLENIA

- Mini wykład
- Analiza przykładów
- Dyskusja
- Przykłady praktyczne

TRENER

Zajęcia zostaną poprowadzone przez Eksperta

Arabistka, ukończyła arabistykę na Uniwersytecie Jagiellońskim oraz Institute of Teaching Arabic to non-Arabs, Princess Nourah Bint Abdulrahman University w Rijadzie. Specjalistka od kultury arabskiej. W swoich szkoleniach przedstawia najbardziej istotne aspekty różnic kulturowych, religijnych i społecznych występujących pomiędzy Europą i Bliskim Wschodem. Przekazana wiedza ułatwia pierwsze kontakty biznesowe z przedsiębiorcami arabskimi.
Na co dzień zajmuje się również kontaktami biznesowymi z Bliskim Wschodem oraz organizacją misji handlowych oraz wystąpień na targach w regionie MENA.

Opinie:
Szkolenie miało na celu przybliżyć uczestnikom warunki społeczne, kulturowe i biznesowe, z którymi zderzyć się można w krajach arabskich oraz *wskazać kierunki zbudowania zdolności komunikacji międzykulturowej, ułatwiającej efektywne porozumiewanie się z przedstawicielami biznesu arabskiego.*
Praktyczna i teoretyczna wiedza jaką posiada Ekspert CSK PARTNER oraz umiejętne jej przekazanie uważamy jako niewątpliwy atut szkolenia. Usługa została wykonana w sposób rzetelny.
Potencjalnym klientom rekomendujemy podjęcie współpracy w ramach udziału w szkoleniu.
Ewa
Dział kontraktów, Polskie Holding Nieruchomości SA

Szkolenie zostało zorganizowane w sposób profesjonalny i interesujący. Prelegent wykazywał się dużą wiedzą, którą chętnie dzielił się z uczestnikami szkolenia. Dzięki miłej atmosferze oraz umiejętnościom interpersonalnym, zajęcia pozwoliły na przyswojenie i uporządkowanie wiedzy. Dodatkowym atutem szkolenia była wymiana doświadczeń przez Uczestników biorących udział w szkoleniu. Osobom, które chcą poznać warunki społeczne i kulturowe, z którymi można się zderzyć w krajach arabskich oraz efektywniej porozumiewać się z przedstawicielami biznesu arabskiego, polecam skorzystanie z tego szkolenia.
Seweryn
Kierownik BOK, Opus Spółka z o.o.

SZCZEGÓŁY ORGANIZACYJNE

CENA SZKOLENIA: 3 800 zł + 23% VAT*

W CENIE UWZGLĘDNIONO:
- ✓ udział w szkoleniu zgodnie z przesłaną ofertą (2,5 h + 30 min. QA)
- ✓ materiały szkoleniowe w formie pdf
- ✓ certyfikat ukończenia szkolenia w formie pdf lub papierowej
- ✓ dojazd Eksperta (na terenie Warszawy)

LICZEBNOŚĆ GRUPY: 7-8 osób

TERMIN: do ustalenia
MIEJSCE: siedziba firmy w Warszawie lub ONLINE

WAŻNE: Dodatkowo Zamawiający szkolenie zobowiązany jest zapewnić salę konferencyjną z wyposażeniem (rzutnik multimedialny, ekran) lub sprzęt do wideokonferencji (głośniki/słuchawki, mikrofon, Internet).
Oferta jest ważna: 120 dni

SKONTAKTUJ SIĘ Z NAMI

Jesteśmy po to, aby pomóc Ci dokonać najlepszej inwestycji we własny rozwój i inspirować Cię do realizacji celów biznesowych.

Numer kontaktowy

22 378 26 69

Adres e-mail

biuro@csk-partner.com

Website

www.csk-partner.com

Adres

Warszawa, Nowogrodzka 31

DZIĘKUJEMY ZA UWAGĘ

Mam nadzieję, że oferta spełni Państwa oczekiwania
i będziemy mogli podjąć współpracę.

Pozostajemy do dyspozycji,
Zespół CSK PARTNER